

Envie Autonomie est une structure de l'Économie Sociale et Solidaire portée par l'association ENVIE 35 (entreprise d'insertion) en collaboration avec l'APH Le Pommeret (ESAT Promotionnel).

Envie Autonomie est spécialisée dans la collecte, la rénovation et la vente de matériel d'aide à la personne pour compenser une situation de handicap ou de perte d'autonomie (fauteuil roulant manuel et électrique, lit médicalisé, lève personne...). Nous proposons l'accès aux aides techniques rénovées- garanties en proposant du matériel à faible coût pour les personnes qui ont des difficultés à s'équiper.

Dans ce contexte de développement d'activité, nous recrutons un(e) :

Chargé de développement/Technicien itinérant distribution matériel médical - CDI

Partie prenante au développement du projet, vous prendrez en charge la promotion et le développement de nos activités de maintenance d'aides techniques auprès d'établissements spécialisés (EPADH, ESAT, etc) sur les départements Bretons et en priorité sur le 22, 35 puis 56 et 29.

Dans le domaine commercial :

Vous assurez la promotion et développement des ventes et services

- vente ou location des appareils médicaux rénovés,
- service de collecte d'aides techniques
- service de maintenance et de dépannage
- service de nettoyage et d'aseptisation

Dans le domaine technique :

Vous apportez les solutions techniques adaptées aux besoins de vos clients auprès des acteurs du secteur (établissements spécialisés, CHU, EPHAD, maison médicale...).

Vous effectuez le SAV technique, la maintenance préventive et curative et réalisez les devis d'interventions.

Vous assurez le remplacement du chef d'atelier en matière de supervision de l'atelier de production et l'organisation de la collecte d'aides techniques.

Vous planifiez vos démarches commerciales avec rigueur et menez une prospection ciblée tout en restant en veille des opportunités d'affaires pouvant se présenter dans votre réseau existant afin d'assurer le développement du chiffre d'affaires.

Vous élaborez et présentez vos propositions commerciales à vos clients.

Vous assurez le suivi commercial (livraison, facturation) et veillez à la satisfaction de vos clients.

⇒ Territoire d'intervention : départements 22, 35, 56, 29.

Type de contrat : CDI temps plein avec démarrage dès que possible.

Profil

De formation technique, vous avez une solide expérience dans un poste similaire.

Outre vos compétences techniques, vous possédez un réel sens de la relation client, de la négociation et un véritable engouement pour la vente. Une expérience dans le secteur de la distribution de matériel médical.

Dynamique et autonome, vous contribuez au développement de l'entreprise et êtes motivé(e) par le projet économique, social et environnemental.

Transmettre votre CV, lettre de motivation et prétentions salariales à la directrice des ressources humaines -par mail recrutement@ressources-t.org ou 18 rue de la donelière 35000 Rennes